

# Sage **FUTURE** for Partners

 4–7 November 2025

 Barcelona, Spain

## **Agenda Preview Europe du Sud**

l'agenda peut être soumis à des modifications

# Mardi 4 Novembre

**NOTE :** Pour toutes les sessions en Anglais, une application de traduction instantanée par IA sera disponible.

## MATIN

### Voyage

#### A PARTIR DE MIDI

### Arrivée & Accueil

Plongez dans l'atmosphère de l'événement dès votre arrivée. Connectez-vous avec vos pairs, prenez un café et commencez à tisser des liens avant même le début des sessions.

### Ouverture de la zone sponsors

Explorez les technologies qui façonnent demain et rencontrez les talents visionnaires qui les rendent possibles. La zone des sponsors est votre opportunité d'explorer de nouvelles technologies, de vous inspirer et de trouver des partenaires qui peuvent contribuer à la croissance de votre entreprise.

## APRÈS-MIDI

### Keynotes stratégiques

Découvrez comment Sage accompagne ses partenaires pour accélérer leur croissance et renforcer leur position de leader, avec assurance et ambition. Grâce à des outils IA comme Sage Copilot, à une innovation adaptée aux marchés locaux et à une conformité simplifiée, Sage redéfinit la finance et ouvre la voie à de nouvelles opportunités de développement. Écoutez les dirigeants et experts produit parler de l'innovation en action, explorez l'avenir de la performance partenaire boostée par l'IA, et célébrez les lauréats du Platinum Club qui façonnent le succès de la région EMEA.

## SOIRÉE

### Zone Produit & Sponsors

Découvrez les dernières innovations et connectez-vous directement avec des sponsors qui présentent des solutions conçues pour transformer votre façon de travailler. C'est l'occasion d'explorer de nouvelles technologies, de poser vos questions et de découvrir les partenaires qui peuvent accélérer votre succès.

### Networking

Allez au-delà des simples conversations avec des opportunités de networking pensées pour vous aider à créer des connexions clés pour votre business. Que vous cherchiez à développer de nouveaux partenariats, à explorer de nouveaux secteurs ou à apprendre entre pairs, c'est ici que les échanges se transforment en véritables opportunités.

# Mercredi 5 Novembre

## MATIN

### Kick-off Europe du Sud

#### **Introduction par Arnaud Petit, Franck Hourdin & David Klecel – Vision, Ambitions et Perspectives Stratégiques**

Cette session d'ouverture donne le ton de la journée dédiée à la région Europe du Sud avec une prise de parole inspirante du Directeur Général et des VP Sales. Elle revient sur les messages forts de la keynote stratégique, partage les perspectives marché à horizon 2026, et présente les priorités clés pour réussir FY26. Un moment essentiel pour aligner nos ambitions et renforcer nos engagements

#### **Sage Network & Sage AI – Une stratégie puissante pour réussir la réforme de la facture électronique**

La réforme de la facture électronique est une opportunité unique d'accélérer la digitalisation des entreprises. Dans cette session, découvrez comment Sage y répond avec une stratégie puissante alliant Sage Network et Sage AI tout en garantissant la conformité via la Plateforme Agréée (PA) intégrée, sans surcoût.

Explorez comment notre portail collaboratif Sage Connect étend votre réseau, optimise les délais de paiement et la trésorerie, tout en ouvrant notre plateforme à l'écosystème clients et Business Partners. Un pilotage intelligent, une efficacité renforcée, et une stratégie claire pour accompagner vos clients dans cette transformation.

#### **Perspectives marché sur la facture électronique : quelle valeur unique apporte Sage ?**

Une session stratégique pour mieux comprendre les dynamiques du marché de la facture électronique et les leviers de croissance associés. Grâce à l'intervention d'un cabinet de conseil, vous bénéficierez d'un éclairage expert sur les tendances, les attentes des clients et la manière dont Sage se positionne pour créer de la valeur. Un rendez-vous essentiel pour affiner votre approche commerciale et renforcer votre impact.

#### **Stratégie Produit Régionale – Vision & Roadmap**

Dans cette session, Sage dévoile sa vision pour l'Europe du Sud, en parfaite synergie avec sa stratégie mondiale de croissance.

Cette session vous plonge au cœur de notre portefeuille produit régional, façonné par les tendances du marché et les attentes clients. Vous découvrirez les priorités clés de notre roadmap, les jalons à venir, et comment l'intelligence artificielle s'intègre progressivement pour maximiser la valeur client.

Un moment stratégique pour comprendre notre trajectoire, et avancer ensemble vers une croissance durable et innovante.

#### **Session Inspiration avec un "Spécial Guest"**

Une parenthèse inspirante au cœur de l'événement, portée par un invité spécial reconnu pour son parcours exceptionnel. Cette session vous invite à prendre du recul, à nourrir votre vision et à repartir avec une énergie nouvelle pour relever les défis de demain.

# Mercredi 5 Novembre

## APRÈS-MIDI

### Sessions Régionales

#### **Sage 100 - IA, Facture électronique et modernisation Cloud : Finance augmentée**

Sage 100 entre dans une nouvelle phase de transformation pour répondre aux besoins des PME : interface modernisée, add-ons cloud puissants, automatisation des processus financiers, et intégration de l'IA avec Copilot. Découvrez comment la version cloud et les APIs web ouvrent la voie à une gestion plus fluide, plus intelligente et plus connectée.

#### **Sage X3 – L'ERP intelligent au service de la performance sectorielle**

Sage X3 se transforme pour répondre aux enjeux de performance et de spécialisation des entreprises. Découvrez ses dernières évolutions : expérience utilisateur optimisée, automatisation intelligente, stratégie cloud renforcée et approche sectorielle. Un ERP moderne, agile et aligné sur les besoins métiers.

#### **Sage FRP 1000 – La suite financière intelligente pour une conformité complète et une performance durable**

Découvrez comment Sage FRP 1000, dans sa version Sage Service Cloud, répond aux enjeux de la facture électronique grâce à ses modules intégrés et ses solutions connectées. Cette session mettra en lumière l'automatisation et la sécurisation des flux documentaires avec Sage FRP 1000 Dématérialisation, la nouvelle communication intégrée, ainsi que les dernières évolutions avec Sage Update v2 et la nouvelle LCP pour garantir un parc client à jour. Grâce à l'intelligence artificielle embarquée, les processus financiers gagnent en rapidité, en fiabilité et en capacité d'analyse. Une session incontournable pour les partenaires souhaitant proposer une solution robuste, évolutive et parfaitement alignée avec les exigences réglementaires.

#### **Sage Active – La solution collaborative et intelligente pour la facturation et la comptabilité des TPE/PME**

Pensée pour les TPE et PME, Sage Active combine simplicité, automatisation et intelligence artificielle pour transformer la gestion quotidienne. À travers des démonstrations concrètes et des témoignages clients, découvrez comment cette solution cloud facilite la collaboration autour des ventes, de la comptabilité et des paiements. Grâce à l'IA intégrée, les processus sont plus fluides, les décisions plus rapides, et la productivité renforcée. Une session essentielle pour les partenaires souhaitant enrichir leur portefeuille avec une offre moderne, intuitive et parfaitement adaptée aux petites entreprises.

#### **Sage Intacct – Productivité, Contrôle & Décision : l'IA au service de la performance financière**

Découvrez comment Sage Intacct transforme la gestion financière grâce à l'intelligence artificielle. Cette session vous présentera la proposition de valeur unique de la solution, son profil client idéal, et une démonstration concrète de ses capacités : automatisation, contrôle des données, et aide à la décision. Un rendez-vous essentiel pour les partenaires souhaitant enrichir leur portefeuille avec une solution cloud performante et innovante.

#### **Voice of Partners – Sessions d'échanges interactives**

Participez à des sessions dédiées avec les dirigeants Sage

- **Sage X3** : Session avec **Rob Sinfield**, Senior Vice President ERP
- **Sage Intacct** : Session avec **Dan Miller**, Executive Vice President Division Finance & ERP
- **Sage 100** : Session avec **Neal Watkins**, Executive Vice President Division Comptabilité

## SOIRÉE

### Soirée Régionale

# Jeudi 6 Novembre

## MATIN

### Sessions Régionales

#### **Du Customer Success au Partner Success : Fidéliser, Valoriser, Performer**

Comment transformer la satisfaction client en levier de croissance durable ? Cette session explore les fondamentaux du Customer Journey, les campagnes de rétention, et donne la parole à des partenaires ayant mis en place des démarches concrètes. Découvrez comment ces initiatives boostent la fidélisation, révèlent de nouvelles opportunités et maximisent le RRbV.

#### **Leviers commerciaux – Réussir FY26 ensemble**

Quels leviers activer pour accélérer la croissance en FY26 ? Cette session vous propose une vision claire des priorités commerciales, des opportunités marché, et des initiatives clés pour renforcer la performance des partenaires Sage. Un moment stratégique pour aligner nos ambitions et construire ensemble une trajectoire gagnante.

#### **FY25 Partner Awards – Célébrons l'excellence des partenaires Sage**

Un moment dédié à la reconnaissance des partenaires qui ont marqué l'année FY25 par leur engagement, leur performance et leur esprit d'innovation. Rejoignez-nous pour célébrer les réussites, partager l'inspiration, et renforcer les liens au sein de la communauté Sage.

## APRÈS-MIDI

### Sessions inter Régionales

Participez à une série de sessions interrégionales à forte valeur ajoutée — animées en anglais avec traduction assistée par IA — conçues pour vous fournir des stratégies pratiques de croissance et de transformation. Découvrez des sessions dédiées à Sage Intacct et Sage X3, qui vous montreront comment construire et développer des activités partenaires, accélérer la croissance grâce à la spécialisation sectorielle et à des mises en œuvre plus rapides et adopter des solutions cloud-first pour des performances plus solides et durables.

Vous bénéficierez également d'un aperçu de la roadmap Sage Active pour la comptabilité, la paie et les RH à travers l'Europe, découvrirez comment utiliser le marketing piloté par l'IA pour une portée et une efficacité maximale, et apprendrez grâce à des témoignages partenaires comment transformer l'innovation en résultats commerciaux concrets.

### **Q&A Produits : Vos questions aux responsables produits Sage**

Ces sessions interactives de Q&A offrent aux partenaires la possibilité de se connecter directement avec les responsables produits Sage, poser des questions essentielles et obtenir des éclaircissements sur les défis et les opportunités. Chaque session aborde des thématiques qui ne sont pas couvertes en détail dans les sessions régionales, avec un focus sur Sage X3 & Sage Intacct ; Sage Active & BMS ; HRP.

### **Keynote de clôture**

## SOIRÉE

### **Soirée de Clôture**

**Rendez-vous à Barcelone !**

**MERCI**